



Ottobre 2024

Min Lettura: 5 min

Numero Insights: 5

Investor Insights è la *Newsletter mensile del Gruppo Execus* dedicata agli stakeholders, contenente le informazioni più rilevanti sugli sviluppi strategici e le opportunità chiave perseguite dall'azienda.

1. Nuovi Direttori dell'Area Vendite di Execus

Execus S.p.A. annuncia la nomina di **tre nuovi Direttori dell'Area Vendite** che guideranno i team di **Sales Manager** su tutto il territorio nazionale, suddiviso in tre aree: **Nord, Centro e Sud Italia**. La loro esperienza consolidata nel settore vendite e marketing sarà fondamentale per rafforzare la Rete Commerciale e implementare strategie mirate al raggiungimento degli obiettivi aziendali. Ecco una panoramica dei tre profili e del loro percorso professionale.

Andrea Stecconi, CEO di Execus dichiara

"Come definito nel piano di sviluppo 24-27, uno degli asset principali sarà la creazione di una divisione vendite di primo livello, un generatore di relazioni commerciali che necessita di persone di alto profilo e comprovata esperienza. Per tal motivo sono stati selezionati e ingaggiati manager di rilievo nel panorama Digital nazionale che hanno sposato il progetto Execus in toto, lasciando posizioni importanti in grandi società del settore e legando gran parte della propria remunerazione alle performance da raggiungere. Dopo l'ingresso di Emanuela Baraldi nel marketing, anche i nuovi direttori vendite rappresentano un passo importante verso l'obiettivo di attrarre le migliori competenze in ogni area aziendale."



Luca Bianco
Direttore Vendite Nord

- Aziende: **Seat – Italiaonline**
- Business Gestito negli ultimi 3 anni: **circa 30 mln anno**
- Persone Gestite negli ultimi 3 anni: **circa 130 + 22 Manager**
- Clienti Gestiti negli ultimi 3 anni: **circa 10.000**



Paolo Polenta
Direttore Vendite Centro

- Aziende: **Seat – Cerved – Italiaonline**
- Business Gestito negli ultimi 3 anni: **circa 30 mln anno**
- Persone Gestite negli ultimi 3 anni: **circa 130 + 22 manager**
- Clienti Gestiti negli ultimi 3 anni: **circa 10.000**



Andrea Panzini
Direttore Vendite Sud

- Aziende: **Michael Page – Cerved – Italiaonline**
- Business Gestito negli ultimi 3 anni: **circa 25 mln anno**
- Persone Gestite negli ultimi 3 anni: **circa 130 + 25 manager**
- Clienti Gestiti negli ultimi 3 anni: **circa 15.000**

2. Rebranding: Nuova Identità Visiva e Sito Web

Execus S.p.A. annuncia il completamento del rebranding aziendale, accompagnato dal lancio del **nuovo sito web** e da una **rinnovata identità visiva**. Questo cambiamento riflette la trasformazione di Execus in una **MarTech Company** e segna una tappa fondamentale nel percorso di crescita e innovazione dell'azienda. Il nuovo posizionamento pone al centro la tecnologia applicata al marketing, con un focus su sostenibilità, innovazione e trasformazione digitale delle imprese italiane.

Il restyling del sito web non rappresenta solo una rivisitazione grafica, ma incarna la nuova **Brand Identity** del Gruppo. Il sito è stato concepito come una vetrina interattiva per l'ecosistema di soluzioni digitali offerte, mettendo in risalto l'impegno di Execus nel fornire approcci personalizzati e tecnologie all'avanguardia per i propri clienti.

Il coordinamento del rebranding è stato affidato a **Emanuela Baraldi**, recentemente nominata **Marketing & Go To Sales Director** di Execus.



Emanuela Baraldi
Direzione Marketing

- Aziende: **Proweb – Cerved – Italiaonline**
- Business Gestito negli ultimi 3 anni: **circa 30 mln anno**
- Persone gestite negli ultimi 3 anni: **circa 40 + 3 manager**
- Clienti gestiti negli ultimi 3 anni: **circa 1.000**

[Profilo LinkedIn](#)

3. Accordo tra Execus e Lhevo: Nuove Opportunità per la Crescita Attraverso la Finanza Agevolata

Execus ha formalizzato un accordo con **Lhevo**, azienda specializzata nella consulenza per la **finanza agevolata**. Questa partnership mira a facilitare l'accesso a strumenti finanziari come contributi a fondo perduto e agevolazioni fiscali per le aziende clienti, con l'obiettivo di supportare progetti di innovazione e sviluppo.

L'intesa amplia così la gamma di servizi offerti, in linea con la visione aziendale di supportare le imprese italiane nella trasformazione digitale e nella sostenibilità. Grazie alla collaborazione con Lhevo, Execus rafforza il proprio impegno nell'offrire soluzioni personalizzate per le esigenze di crescita e competitività dei propri clienti.

4. Approvazione della Relazione Finanziaria Semestrale

Il Consiglio di Amministrazione di Execus ha approvato la Relazione Finanziaria Semestrale consolidata al 30 giugno 2024. I **ricavi delle vendite** del Gruppo hanno raggiunto €2,044 milioni, segnando un aumento del 68,3% rispetto al primo semestre 2023. Il **Valore della Produzione** si attesta a €2,157 milioni, con un incremento del 75,6% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente.

L'**EBITDA** è pari a €87 migliaia, con un EBITDA margin del 4,0%, in decrescita rispetto ai €489 migliaia del primo semestre 2023 a causa di una riduzione dei ricavi derivanti dal distributore principale, costi non ricorrenti e investimenti pianificati. La **Posizione Finanziaria Netta** evidenzia una cassa netta di €618 migliaia, in crescita del 9,1% rispetto al dato consolidato al 31 dicembre 2023. Il **patrimonio netto** consolidato ammonta a €2,758 milioni, +0,3% rispetto al dato di fine 2023.

[Scopri Tutti i Dettagli nel Comunicato Stampa](#)

5. Approvati i Piani di Stock Option e Stock Grant 2024-2027

L'assemblea dei soci di Execus ha approvato lo scorso 7 ottobre, all'unanimità, il **Piano di Stock Option Execus 2024-2027** e il **Piano di Stock Grant Execus 2024-2027** e i relativi aumenti di capitale. I piani prevedono **l'attribuzione di un massimo di 1.200.000 opzioni e diritti**, subordinati al raggiungimento di specifici obiettivi di performance definiti dal Consiglio di Amministrazione della Società. Tali piani sono stati strutturati per allineare la retribuzione dei beneficiari agli obiettivi strategici di crescita e creazione di valore, con l'obiettivo di favorire la continuità e il successo del Gruppo nel lungo termine.

L'assemblea ordinaria dei soci ha autorizzato anche **l'acquisto e la disposizione di azioni proprie** per diciotto mesi dalla deliberazione, fino a un numero massimo di azioni ordinarie della Società che conduca la stessa a detenere un numero di azioni pari, al massimo, al 7% del capitale sociale pro tempore.

[Scopri Tutti i Dettagli nel Comunicato Stampa](#)



[Annulla iscrizione](#)