

Spett. Execus S.p.A. sede operativa Strada 4, Palazzo Q7, n7 20089 Rozzano  
Raccomandata a mano

**Oggetto: Presentazione della lista per l'elezione dei componenti del consiglio di amministrazione di Execus S.p.A. e connesse proposte deliberative**

Con riferimento al punto 3 all'ordine del giorno dell'Assemblea dei Soci di Execus S.p.A. (di seguito "Execus" o la "Società"), convocata per il 30 aprile 2026 in un'unica convocazione, la scrivente North Investment SA, titolare di n. 2.314.814 azioni corrispondenti al 30,43 % del capitale sociale, viste le indicazioni contenute, oltre che nell'avviso di convocazione, nella relazione illustrativa del Consiglio di Amministrazione, presenta la seguente lista di candidati e formula le seguenti proposte deliberative, in accordo con Lorenzo Lomartire, Gianni Adamoli ed Eurofiduciaria S.r.l., tutti, insieme a North Investment SA, aderenti ad un patto parasociale avente ad oggetto la partecipazione in Execus S.p.A.

**Determinazione del numero dei componenti del Consiglio di Amministrazione**

North Investment SA propone di fissare in 5 il numero dei componenti del Consiglio di Amministrazione.

**Determinazione della durata dell'incarico del Consiglio di Amministrazione**

North Investment SA propone di fissare la durata dell'incarico in tre esercizi, fino all'approvazione del bilancio chiuso al 31 dicembre 2028.

**Nomina dei componenti del Consiglio di Amministrazione.**

North Investment SA presenta la seguente lista per l'elezione del Consiglio di Amministrazione:

- 1) Lorenza Castelli, indipendente
- 2) Gianni Adamoli,
- 3) Andrea Stecconi,
- 4) Giorgio Spina,
- 5) Lorenzo Lomartire.

Si allegano alla presente:

- le dichiarazioni con le quali i singoli candidati accettano, sotto la propria responsabilità, la candidatura e attestano l'inesistenza di cause di ineleggibilità e di incompatibilità e l'esistenza dei requisiti prescritti dalla normativa vigente per l'assunzione della carica, inclusa l'eventuale indicazione, da parte degli stessi, dei requisiti di indipendenza stabiliti dalle vigenti disposizioni di legge;

- il curriculum vitae riguardante le caratteristiche personali e professionali di ciascun candidato, con indicazione degli incarichi di amministrazione e controllo ricoperti in altre società.

**Nomina del Presidente del Consiglio di Amministrazione.**

North Investment SA propone di nominare quale Presidente del Consiglio di Amministrazione, Gianni Adamoli.

**Determinazione del compenso dei componenti del Consiglio di Amministrazione.**

North Investment SA propone di determinare:

- di determinare, ai sensi dell'art. 2389, terzo comma cod. civ. e dello Statuto Sociale, il compenso per tutti i componenti del Consiglio di Amministrazione, inclusi i consiglieri investiti di particolari cariche, in complessivi **Euro 52.000,00** per ciascun esercizio sino alla scadenza della carica, rimettendo la ripartizione al Consiglio di Amministrazione.

Si allega inoltre il certificato comprovante il numero delle azioni detenute.

**21, aprile 2026**

North Investment sa  
*André*

**COMUNICAZIONE PER L'INTERVENTO IN ASSEMBLEA**

(D. Lgs 24 febbraio 1998, n. 58 e D. Lgs 24 giugno 1998, n. 213)

COPIA PER L'AZIONISTA

**BANCA POPOLARE DI SONDRIO**Filiale di **TITOLI-AMMINISTRAZIONE****N. D'ORDINE****2026 000001**Data di Rilascio: **16/04/2026****N. PR. ANNO****00000023404****CODICE CLIENTE****6 5696****Spettabile****NORTH INVESTMENT SA****STRADA REGINA 38****CASTEL SAN PIETRO 0**A RICHIESTA DI **NORTH INVESTMENT SA****LUOGO E DATA DI NASCITA**LA PRESENTE CERTIFICAZIONE, CON EFFICACIA **30/04/2026**, ATTESTA LA PARTECIPAZIONE AL SISTEMA MONTE TITOLI DEL NOMINATIVO SOPRAINDICATO CON I SEGUENTI TITOLI:

CODICE	DESCRIZIONE TITOLO	QUANTITA'
<b>IT0005557530</b>	<b>EXECUS ORD</b>	<b>2.314.814,000</b>

SU DETTI STRUMENTI FINANZIARI RISULTANO LE SEGUENTI ANNOTAZIONI:

LA PRESENTE CERTIFICAZIONE VIENE RILASCIATA PER L'ESERCIZIO DEL SEGUENTE DIRITTO:

**PARTECIPAZIONE ASSEMBLEA ORDINARIA INDETTA IN DATA 30/04/2026 TENUTA IN PRESENZA VIRTUALE PRESSO VIALE PREMUDA, 46 MILANO 20129**L'INTERMEDIARIO  
**BANCA POPOLARE DI SONDRIO**

DELEGA PER L'INTERVENTO IN ASSEMBLEA DEL \_\_\_\_\_

**BANCA POPOLARE DI SONDRIO**

Filiale di \_\_\_\_\_

**N. D'ORDINE****N. PR. ANNO**

SPETT. \_\_\_\_\_

VI COMUNIC \_\_\_\_\_ CHE IL SIGNOR \_\_\_\_\_

E' DELEGATO A RAPPRESENTAR \_\_\_\_\_ PER L'ESERCIZIO DEL DIRITTO DI VOTO

DATA \_\_\_\_\_

Firma

**DICHIARAZIONE DI ACCETTAZIONE DELLA CANDIDATURA ALLA CARICA DI AMMINISTRATORE  
“INDIPENDENTE” DI EXECUS S.P.A. E ATTESTAZIONE DELL’INESISTENZA DI CAUSE DI INELEGGIBILITA E DEL  
POSSESSO DEI REQUISITI RICHIESTI**

Il sottoscritto LORENZA ELENA MARIA CASTELLI nato a MILANO....., il 29 DICEMBRE 1973, codice fiscale CSTLNZ73T69F205V residente in MILANO via LANZONE 2

**Premesso che**

- a) È stato designato da azionisti di Execus S.p.A. quale candidato per la carica di **Amministratore** di Execus S.p.A. (la “Società”) nell’ambito dell’assemblea dei soci della Società convocata in unica convocazione per il giorno 30 aprile 2025.
- b) È a conoscenza dei requisiti che la disciplina legislativa e regolamentare vigente e lo Statuto Sociale prescrivono per l’assunzione della carica di Amministratore della Società;

sotto la propria ed esclusiva responsabilità, ai sensi di legge e dello statuto della Società, nonché per gli effetti di cui all’art. 76 del D.P.R 28 dicembre 2000, n. 445 per le ipotesi di falsità in atti e di dichiarazioni mendaci,

**dichiara**

- A) Di accettare la candidatura e l’eventuale nomina alla carica di Amministratore di Execus S.p.A.;
- B) Di non essere candidato in alcuna altra lista per l’elezione del Consiglio di Amministrazione della Società;
- C) Di essere a conoscenza dei requisiti che la normativa vigente prescrive per l’assunzione della predetta carica;
- D) Di non ricadere in alcuna situazione di ineleggibilità, decadenza e/o incompatibilità prevista per la carica di Consigliere della Società dalle vigenti disposizioni di legge;
- E) Di non trovarsi nelle condizioni di ineleggibilità e decadenza previste dall’articolo 2382 del codice civile;
- F) Di essere in possesso dei requisiti di onorabilità per la carica di amministratore previsti dal combinato disposto degli articoli 147-quinquies e 148 del D.Lgs 58/1998.
- G) Di non aver riportato in Stati esteri condanne penali o altri provvedimenti sanzionatori per fattispecie corrispondenti a quelle che comporterebbero, secondo l’ordinamento italiano, la perdita dei requisiti di onorabilità;
- H) Di non essere soggetto a interdizioni dall’ufficio di amministratore adottate nei suoi confronti in uno Stato membro dell’Unione Europea;
- I) Di poter dedicare il tempo necessario allo svolgimento dei compiti di Consigliere di Amministrazione della Società, anche tenendo conto dell’impegno connesso alle proprie attività lavorative e professionali e del numero di cariche ricoperte quale componente degli organi amministrativi o di controllo di altre società;
- J) Di non svolgere alcuna attività in concorrenza con quella della Società.

Il sottoscritto si impegna a comunicare tempestivamente al Consiglio di Amministrazione della Società eventuali variazioni della presente dichiarazione e di produrre, su richiesta della Società, la documentazione idonea a confermare la veridicità dei dati quivi dichiarati.

Si allega il *curriculum vitae* nonché l’elenco degli incarichi di amministrazione e controllo ricoperti in altre società, aggiornati alla data della presente dichiarazione.

Il sottoscritto autorizza il trattamento dei dati personali raccolti ai sensi della normativa vigente ed esclusivamente per le finalità per cui vengono resi.

Luogo e data

Milano, 21 aprile 2026

In fede  


LORENZA ELENA MARIA CASTELLI

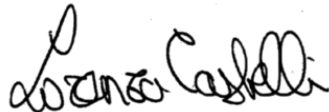
**Elenco delle cariche ricoperte alla data**

Membro del consiglio di amministrazione delle seguenti società:

- MOVINTER S.P.A. Sede Legale in Milano, Via Sforza 14, 20122 (MI)  
Cod.Fisc./P.IVA: 02565690100
- SAIEP S.R.L. Sede Legale in Cairo Montenotte, Via Stalingrado 4/32, 17014 (SV)  
Cod.Fisc./P.IVA: 00235760097
- SIX ITALIA S.P.A. Sede Legale in Genova, Via Ippolito d'Aste 8/12, 16121 (GE)  
Cod.Fisc./P.IVA: 01778430155
- DIEMME MARKETING S.R.L. sede legale in Milano, Viale Coni Zugna Sforza, 7, 20144 –  
Milano Cod.Fisc / P.IVA 07886240964

Milano 23/4/2026

In fede

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Lorenza Castelli". The signature is written in a cursive style with a large initial 'L'.

## **DICHIARAZIONE DI ATTESTAZIONE DEI REQUISITI DI INDIPENDENZA**

Il sottoscritto LORENZA ELEA MARIA CASTELLI nata a MILANO, il 29 DICEMBRE 1973, codice fiscale CSTLNZ73T69F205V residente in MILANO, VIA LANZONE 2

### **Premesso che**

- a) È stato designato dagli azionisti di Execus S.p.A., quale candidato per la carica di Amministratore di Execus (la "Società") nell'ambito dell'assemblea dei soci della Società convocata in unica convocazione per il 30 aprile 2026.
- b) È a conoscenza dei requisiti di indipendenza previsti dalla disciplina applicabile e dalle procedure adottate dalla società;

sotto la propria ed esclusiva responsabilità, ai sensi di legge e dello statuto della Società, nonché per gli effetti di cui all'art. 76 del D.P.R 28 dicembre 2000, n. 445 per le ipotesi di falsità in atti e di dichiarazioni mendaci,

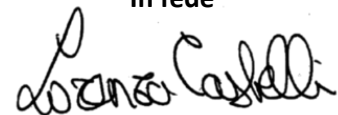
### **dichiara**

**di essere in possesso dei requisiti di indipendenza richiesti dalla disciplina applicabile e segnatamente dei requisiti di indipendenza previsti dall'articolo 148, comma 3 del TUF e di non intrattenere relazioni che possano compromettere la propria autonomia di giudizio secondo quanto previsto nelle procedure adottate dalla Società.**

**Luogo e data**

**Milano, 21 Aprile 2026**

In fede



# LORENZA CASTELLI

Candidata Amministratore Indipendente | Execus S.p.A.

Private Equity · Corporate Finance · M&A · Board Governance

Milano · +39 335 7295285 · lorenzaemcastelli@gmail.com



## PROFILO & MOTIVAZIONE ALLA CANDIDATURA

Senior professional con oltre 25 anni di esperienza in private equity, corporate finance, M&A e finanza straordinaria. Ha ricoperto ruoli di Board Member in società partecipate da holding quotate su mercati regolamentati (EGM, Euronext Access Paris), maturando competenze dirette in governance societaria, compliance (sicurezza, lavoro, privacy), deal structuring e portfolio management.

Private Equity & M&A	Board Governance	Finanza Straordinaria	PMI & Growth Capital
----------------------	------------------	-----------------------	----------------------

## ESPERIENZE PROFESSIONALI

### Senior Investment Manager & Board Member

mag 2023 – oggi

Redfish Longterm Capital S.p.A. — Holding quotata EGM · LBO e Growth Capital 5–30M su PMI familiari

- ▶ Scouting, due diligence, strutturazione e negoziazione di deal di private equity in segmento LBO e Growth Capital
- ▶ Portfolio management delle società partecipate con ruoli di Board Member e deleghe operative su sicurezza sul lavoro e privacy (D.Lgs. 81/08, GDPR)
- ▶ Gruppo PureLabs S.p.A. (healthcare): progetto buy&build lead-managed; oggi ~€45M di fatturato, 6 regioni italiane; coordinamento acquisition financing da €24M
- ▶ Gruppo Movinter S.p.A. / SIX Italia / Saiep: aggregazione nel settore ferroviario-navale da ~€25M a €65M+ di fatturato; ruolo di Board Member

### Board Member & Steering Committee Member

mag 2022 – oggi

Innovative-RFK S.p.A. — Holding quotata Euronext Access Paris · Growth Capital in PMI innovative

- ▶ Valutazione degli investimenti e supporto strategico al management
- ▶ Gestione dell'operazione di acquisizione di maggioranza di Audio Technologies S.r.l. (bio-materiali, chirurgia ORL)

### Socio Fondatore & Managing Director

2010 – apr 2022

Do.Mo.Art S.r.l. — Milan Image Art Photo Fair — Entertainment e e-commerce di arte contemporanea

- ▶ Start-up imprenditoriale: dalla fase seed fino alla cessione in fase Growth Capital a Fiere di Parma S.p.A.
- ▶ Gestione operativa, sviluppo commerciale e negoziazione della cessione al partner industriale

### Manager

2010 – 2012

Fante Group (oggi Investis) — M&A advisory e wealth management

- ▶ Origination, scouting ed execution di operazioni di corporate finance per aziende industriali, automotive e meccanica
- ▶ Responsabile cessione quota di maggioranza società di impiantistica (€20M ricavi) a fondo di Private Equity

### Manager

2003 – 2010

Value Partners S.p.A. — Management Consulting — Milano

- ▶ Responsabile di progetti M&A sell-side e buy-side con principali clienti Fondi di PE e operatori industriali
- ▶ Cessione controllata italiana (~€100M) di primario gruppo chimico americano (>€4B); private placement minoranza settore food frozen; vendita cross-border operatore logistica container (€80M) ad acquirente finlandese
- ▶ Assistenza buy-side per fondi PE: settori illuminazione, vending machines, bancario, media
- ▶ Debt restructuring e riorganizzazione strategica per aziende con esposizione €50-100M; business plan e due diligence in ambito IT e fashion

## Associate

2002 – 2003

Eptaconsors S.p.A. — Gruppo Intesa Sanpaolo — *Investment banking — Triveneto*

- ▶ Operazioni di M&A e corporate finance

## Senior Analyst — Capital Markets & Corporate Finance

2000 – 2002

Banca Leonardo S.p.A. — *Investment bank · corporate finance, capital markets, trading, asset management*

- ▶ Progetti IPO (es. Cairo Communication): stesura prospetto informativo, rapporti con Borsa Italiana e Consob, gestione consorzio di collocamento; Banca Leonardo ricopriva il ruolo di Sponsor e Global Coordinator

## Analyst — Pianificazione Strategica & Controllo Direzionale

1998 – 2000

Holding di Partecipazioni Industriali (HdP) S.p.A. — *Holding quotata · RCS/Corriere della Sera, Valentino, Fila, GFT · fatturato consolidato ~€3B*

- ▶ Business development e M&A a supporto dell'AD: acquisizione Valentino, operazioni RCS nel settore pubblicità, librerie, editoria

## Amministrazione e Finanza

1997 – 1998

Tectubi S.p.A. — *Produzione raccordi acciaio Oil&Gas · ~€50M fatturato · azienda di famiglia*

- ▶ Contabilità, controllo di gestione, assistenza al CFO nel processo di debt restructuring

## FORMAZIONE

---

### Harvard Business School

giugno 2009

Master for Executives: Strategic Financial Analysis for Business Evaluation

### Università Commerciale Luigi Bocconi

1996

Laurea in Economia Aziendale — 102/110

Tesi: "Le Banche e il capitale di rischio" — relatore Prof. Jody Vender

## LINGUE E INTERESSI

---

**Lingue:** Inglese (ottimo) · Francese (buono) · Italiano (madrelingua)

**Interessi:** Equitazione (patente 1° grado) · Golf · Sci · Tennis · Collezionismo d'arte contemporanea

**DICHIARAZIONE DI ACCETTAZIONE DELLA CANDIDATURA ALLA CARICA DI AMMINISTRATORE DI EXECUS S.P.A. E ATTESTAZIONE DELL'INESISTENZA DI CAUSE DI INELEGGIBILITÀ E DEL POSSESSO DEI REQUISITI RICHIESTI**

Il sottoscritto Gianni Adamoli, nato a Milano, il 03 aprile 1967, codice fiscale DMLGNN67D03F205R, residente in 20137 Milano, via Tertulliano, 61.

**Premesso che**

- a) È stato designato da azionisti di Execus S.p.A. quale candidato per la carica di **Amministratore** di Execus S.p.A. (la "Società") nell'ambito dell'assemblea dei soci della Società convocata in unica convocazione per il giorno 30 aprile 2025.
- b) È a conoscenza dei requisiti che la disciplina legislativa e regolamentare vigente e lo Statuto Sociale prescrivono per l'assunzione della carica di Amministratore della Società;

sotto la propria ed esclusiva responsabilità, ai sensi di legge e dello statuto della Società, nonché per gli effetti di cui all'art. 76 del D.P.R 28 dicembre 2000, n. 445 per le ipotesi di falsità in atti e di dichiarazioni mendaci,

**dichiara**

- A) Di accettare la candidatura e l'eventuale nomina alla carica di Amministratore di Execus S.p.A.;
- B) Di non essere candidato in alcuna altra lista per l'elezione del Consiglio di Amministrazione della Società;
- C) Di essere a conoscenza dei requisiti che la normativa vigente prescrive per l'assunzione della predetta carica;
- D) Di non ricadere in alcuna situazione di ineleggibilità, decadenza e/o incompatibilità prevista per la carica di Consigliere della Società dalle vigenti disposizioni di legge;
- E) Di non trovarsi nelle condizioni di ineleggibilità e decadenza previste dall'articolo 2382 del codice civile;
- F) Di essere in possesso dei requisiti di onorabilità per la carica di amministratore previsti dal combinato disposto degli articoli 147-quinquies e 148 del D.Lgs 58/1998.
- G) Di non aver riportato in Stati esteri condanne penali o altri provvedimenti sanzionatori per fattispecie corrispondenti a quelle che comporterebbero, secondo l'ordinamento italiano, la perdita dei requisiti di onorabilità;
- H) Di non essere soggetto a interdizioni dall'ufficio di amministratore adottate nei suoi confronti in uno Stato membro dell'Unione Europea;
- I) Di poter dedicare il tempo necessario allo svolgimento dei compiti di Consigliere di Amministrazione della Società, anche tenendo conto dell'impegno connesso alle proprie attività lavorative e professionali e del numero di cariche ricoperte quale componente degli organi amministrativi o di controllo di altre società;
- J) Di non svolgere alcuna attività in concorrenza con quella della Società.

Il sottoscritto si impegna a comunicare tempestivamente al Consiglio di Amministrazione della Società eventuali variazioni della presente dichiarazione e di produrre, su richiesta della Società, la documentazione idonea a confermare la veridicità dei dati qui dichiarati.

Di seguito l'elenco degli incarichi di amministrazione e controllo ricoperti in altre società, aggiornati alla data della presente dichiarazione:

- Presidente del CDA della società Adasta Media srl;
- Presidente del CDA della società ZCA Digital srl.

Si allega il *curriculum vitae*.

Il sottoscritto autorizza il trattamento dei dati personali raccolti ai sensi della normativa vigente ed esclusivamente per le finalità per cui vengono resi.

Luogo e data

Milano, 21 aprile 2026

**In fede**

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Giovanni Adeli". The signature is written in a cursive style with a long, sweeping underline.

## Contact

Milan Italy  
gianni.adamoli@execus.com

[www.linkedin.com/in/gianni-adamoli](http://www.linkedin.com/in/gianni-adamoli) (LinkedIn)  
[www.tedxlegnano.com/evento/](http://www.tedxlegnano.com/evento/) (Personal)

## Top Skills

Executive Coaching  
Business Strategy  
Operations Management

## Languages

French (Elementary)  
English (Full Professional)  
Spanish (Elementary)  
Italian (Native or Bilingual)

## Certifications

LinkedIn Instruct Program  
LinkedIn Approved Sales Navigator Trainer

## Honors-Awards

Elogio del Comandante del 50' Stormo

# Gianni Adamoli

Execus Chairman & Founder | TEDXLegnano Coordinator | Procurement | Board Member | Relatore Master ISTUD  
Milan, Lombardy, Italy

## Summary

“In un ambiente in cui trascorri almeno otto ore al giorno, divertirsi con le persone che ti circondano non è un optional: è una necessità”

Nel corso della mia carriera ho avuto la fortuna – e sì, anche una buona dose di incoscienza – di lanciarmi in progetti ambiziosi, spesso partendo da zero, e di accompagnarli nella crescita fino a trasformarli in realtà solide e di successo. Dalla prima startup in ambito corporate nel “vecchio millennio” fino alla mia “startup”, Execus, ciò che non è mai cambiato è la mia passione per le relazioni umane e per il piacere di costruire insieme.

Un approccio che comporta dei rischi: a volte non vieni preso sul serio, altre puoi persino essere penalizzato. Ma è anche ciò che mi ha permesso di comprendere davvero cosa significhi lavorare su scala globale, guidare team multiculturali, aprire nuovi mercati e affrontare la complessità con energia e curiosità.

Ho imparato che i risultati contano, eccome. Ma che risultati duraturi nascono solo quando si costruiscono relazioni positive e autentiche con colleghi, clienti, stakeholder e investitori.

Mi piacciono le sfide, le idee non convenzionali e le persone animate da una vera passione. Viaggiando e confrontandomi con culture diverse ho capito che i confini non sono limiti, ma punti di partenza.

---

## Experience

Execus

8 years 8 months

Founder & Chairman Execus Group

April 2025 - Present (1 year 1 month)

Milano

CEO & Founder Execus Group  
September 2017 - Present (8 years 8 months)  
Milano, Italia

Dove digitale, tecnologia e sostenibilità si incontrano, lì c'è Execus Group.

Execus è una MarTech Company all'avanguardia che supporta la transizione digitale delle imprese italiane.

Offriamo servizi integrati di marketing (Seo, Paid e Display Adv, Web Development) e aiutiamo l'accelerazione del business dei nostri clienti attraverso attività di Social Selling su LinkedIn finalizzate al branding, networking e prospecting. Affianchiamo le Direzioni Commerciali grazie alle tecnologie proprietarie integrate con l'intelligenza artificiale generativa (Crm). Proponiamo servizi di finanza agevolata e programmi formativi sia modulari che scalabili per aiutare i nostri clienti a sostenere le loro progettualità interne ed esterne. Al contempo con la piattaforma Green Web Meter valutiamo le emissioni di Co2 di un sito web aziendale e disegniamo strategie per ottimizzarne, dove necessario, l'efficienza energetica e ESG.

Adasta Media  
Board Member - Presidente CDA  
January 2024 - Present (2 years 4 months)  
Milano

ZCA Digital srl  
Board Member - Presidente CDA  
January 2025 - Present (1 year 4 months)

ISTUD Business School  
Relatore Master  
March 2019 - Present (7 years 2 months)  
Baveno, Piemonte, Italia

Università Cattolica del Sacro Cuore  
Relatore MIB MASTER - MIB MASTER EXECUTIVE  
February 2019 - December 2022 (3 years 11 months)  
Milano, Italia

Western Union  
15 years 2 months  
Director - EU Operations

January 2015 - March 2017 (2 years 3 months)

Londra, Regno Unito

Head of Business Development Southern Europe

March 2013 - December 2014 (1 year 10 months)

Milan Area, Italy

Country Development Director

January 2012 - February 2013 (1 year 2 months)

Milan Area, Italy

Network & Operations Director

January 2009 - December 2011 (3 years)

Milan Area, Italy

Customer Relationship Manager

February 2002 - December 2008 (6 years 11 months)

Milan Area, Italy

Allianz Group - Rasbank

Rasbank - Contact Center Supervisor

September 1995 - January 2002 (6 years 5 months)

Milan Area, Italy

Europ Assistance

Call Center Agent

June 1995 - September 1995 (4 months)

Aeronautica Militare

Ufficiale AM - Responsabile Ufficio Statistica 50° Stormo Piacenza

April 1992 - April 1995 (3 years 1 month)

---

## Education

SDA Bocconi

Banking and Financial Degree - ABI Formazione, Economics · (1997 - 1998)

Istituto Tecnico Commerciale Zanella

1986, Economics · (1981 - 1986)



**DICHIARAZIONE DI ACCETTAZIONE DELLA CANDIDATURA ALLA CARICA DI AMMINISTRATORE DI EXECUS S.P.A. E ATTESTAZIONE DELL'INESISTENZA DI CAUSE DI INELEGGIBILITÀ E DEL POSSESSO DEI REQUISITI RICHIESTI**

Il sottoscritto Giorgio Spina, nato a Padova il 19 dicembre 1980, codice fiscale SPNGRG80T19G2230, residente in 35139 Padova, via Aquileia, 6.

**Premesso che**

- a) È stato designato da azionisti di Execus S.p.A. quale candidato per la carica di **Amministratore** di Execus S.p.A. (la "Società") nell'ambito dell'assemblea dei soci della Società convocata in unica convocazione per il giorno 30 aprile 2025.
- b) È a conoscenza dei requisiti che la disciplina legislativa e regolamentare vigente e lo Statuto Sociale prescrivono per l'assunzione della carica di Amministratore della Società;

sotto la propria ed esclusiva responsabilità, ai sensi di legge e dello statuto della Società, nonché per gli effetti di cui all'art. 76 del D.P.R 28 dicembre 2000, n. 445 per le ipotesi di falsità in atti e di dichiarazioni mendaci,

**dichiara**

- A) Di accettare la candidatura e l'eventuale nomina alla carica di Amministratore di Execus S.p.A.;
- B) Di non essere candidato in alcuna altra lista per l'elezione del Consiglio di Amministrazione della Società;
- C) Di essere a conoscenza dei requisiti che la normativa vigente prescrive per l'assunzione della predetta carica;
- D) Di non ricadere in alcuna situazione di ineleggibilità, decadenza e/o incompatibilità prevista per la carica di Consigliere della Società dalle vigenti disposizioni di legge;
- E) Di non trovarsi nelle condizioni di ineleggibilità e decadenza previste dall'articolo 2382 del codice civile;
- F) Di essere in possesso dei requisiti di onorabilità per la carica di amministratore previsti dal combinato disposto degli articoli 147-quinquies e 148 del D.Lgs 58/1998.
- G) Di non aver riportato in Stati esteri condanne penali o altri provvedimenti sanzionatori per fattispecie corrispondenti a quelle che comporterebbero, secondo l'ordinamento italiano, la perdita dei requisiti di onorabilità;
- H) Di non essere soggetto a interdizioni dall'ufficio di amministratore adottate nei suoi confronti in uno Stato membro dell'Unione Europea;
- I) Di poter dedicare il tempo necessario allo svolgimento dei compiti di Consigliere di Amministrazione della Società, anche tenendo conto dell'impegno connesso alle proprie attività lavorative e professionali e del numero di cariche ricoperte quale componente degli organi amministrativi o di controllo di altre società;
- J) Di non svolgere alcuna attività in concorrenza con quella della Società.

Il sottoscritto si impegna a comunicare tempestivamente al Consiglio di Amministrazione della Società eventuali variazioni della presente dichiarazione e di produrre, su richiesta della Società, la documentazione idonea a confermare la veridicità dei dati quivi dichiarati.

Di seguito l'elenco degli incarichi di amministrazione e controllo ricoperti in altre società, aggiornati alla data della presente dichiarazione:

- Amministratore Unico della società Saint Michael Consulting srl.


Si allega il *curriculum vitae*

Il sottoscritto autorizza il trattamento dei dati personali raccolti ai sensi della normativa vigente ed esclusivamente per le finalità per cui vengono resi.

Luogo e data

Milano, 21 aprile 2026

In fede

A handwritten signature in black ink, consisting of several fluid, connected strokes. The signature is positioned below the text 'In fede'.

## Contatta

+39 3358765323 (Mobile)  
info@giorgiospina.it

[www.linkedin.com/in/giorgio-spina](http://www.linkedin.com/in/giorgio-spina)  
(LinkedIn)

## Competenze principali

Business development  
head hunting  
Intelligenza artificiale per aziende

## Languages

Italiano (Native or Bilingual)  
Inglese

# Giorgio Spina

CEO @ Execus | Board Member | Start-up Venture Builder |  
Architect of High-Impact Sales Networks  
Padova, Veneto, Italia

## Riepilogo

Idee innovative, tecnologia d'avanguardia, processi efficienti, ma soprattutto la capacità di saper attrarre i migliori talenti che il mercato possa offrire sono gli elementi che contraddistinguono la mia visione e indirizzano le mie azioni.

Ritengo che il business si guidi con Coraggio, soprattutto in questo momento storico che sta facendo emergere difetti e qualità di ognuno di noi, l'asimmetria informativa tra cliente e consulente non è mai stata così sottile, la concorrenza mai più aggressiva, quello che sempre più distingue il successo dal fallimento, non è "La Crisi" ma la capacità di creare (in modo strutturato e continuativo) relazioni con i propri clienti. La relazione oggi conta quanto gli altri due aspetti che hanno sempre fatto la differenza nel Business, la "Direzione" in particolare quando è necessario cambiarla per adattarsi, e la "Velocità", perché oggi andare nella direzione giusta lentamente è come andare nella direzione sbagliata velocemente.

RELAZIONE, DIREZIONE, VELOCITA', questo è quello di cui mi occupo.

Se vorrai un sincero confronto, propormi un'idea o un servizio che ritieni possa generare valore aggiunto ad entrambi o semplicemente creare un collegamento con me, sarò felice di ascoltarti.

---

## Esperienza

Execus  
Group CEO  
aprile 2025 - Present (1 anno 1 mese)  
Italia

Polo SpA  
Member of the Management Board

ottobre 2024 - Present (1 anno 7 mesi)

Padova

## Italiaonline

CEO Italiaonline Sales Company

gennaio 2023 - febbraio 2024 (1 anno 2 mesi)

Milano, Lombardia, Italia

## Cerved

16 anni 2 mesi

Senior Sales Director

febbraio 2021 - novembre 2022 (1 anno 10 mesi)

Milano

Direzione commerciale di Cerved Marketing Intelligence.

Head of Sales Cerved ON\_

febbraio 2019 - febbraio 2021 (2 anni 1 mese)

Milano

Direzione commerciale della divisione Marketing Services del Gruppo Cerved.

Regional Manager

aprile 2018 - gennaio 2019 (10 mesi)

Milano, Italia

Pianificazione delle strategie commerciali e gestione dell'esecuzione delle stesse.

Formazione e coordinamento di 8 Area manager e circa 40 account sul territorio.

La qualità più importante del lavoro che ho la fortuna di svolgere è la capacità di fare accadere le cose, passare dalla fase strategica a quella esecutiva nel miglior modo possibile rispettando i tempi individuati.

La differenza però la faranno sempre le persone e soprattutto la loro gestione, per tal motivo le "competenze trasversali" ricoprono sempre più un ruolo dominante in questo mestiere.

District Manager

gennaio 2017 - marzo 2018 (1 anno 3 mesi)

Bologna, Emilia-Romagna, Italia

Coordinamento di 5 area manager business information più 1 di marketing solution. Un capitale umano di circa 40 persone tra account e manager al quale apportare valore aggiunto attraverso attività operative e strategiche.

Area Manager

gennaio 2016 - dicembre 2016 (1 anno)

Bologna, Italia

Attualmente gestisco 6 risorse suddivise tra Emilia e Triveneto, più un portafoglio diretto da circa 1.2 mln di euro.

In totale l'area ha sviluppato circa 9 mln di euro con performance su New Business, Cross Selling e Up Selling ai vertici aziendali.

Global Account + Coordinatore

gennaio 2015 - dicembre 2015 (1 anno)

Oltre a gestire direttamente un portafoglio di oltre 2.6 mln di euro, avevo il piacere e la responsabilità di coordinare due risorse nelle attività strategiche ed operative delle loro competenze.

In totale gestivo oltre 5 mln di euro conseguendo risultati ai vertici delle performance aziendali.

Global Account

gennaio 2010 - dicembre 2014 (5 anni)

Gestire i clienti strategici che richiedono una interazione sia professionale che relazionale al fine di monitorare al meglio tutte le dinamiche che possono permettermi di sviluppare il business e consolidare i rapporti.

Oggi gestisco un portafoglio da oltre 2,3 mln di euro che mi permette di essere uno dei riferimenti commerciali dell'azienda.

Sales Account

ottobre 2006 - dicembre 2009 (3 anni 3 mesi)

Mantenimento e sviluppo del portafoglio clienti assegnato.

PTC

Account

settembre 2005 - settembre 2006 (1 anno 1 mese)

gestione e sviluppo clienti.

Workup Srl

account

aprile 2002 - settembre 2005 (3 anni 6 mesi)

Gestione e sviluppo clienti

---

Formazione

CUOA Business School

Master in Business Administration · (2014 - 2016)

ITC Bernardi, Padova

Odontotecnico, · (1995 - 2000)

A handwritten signature in black ink, consisting of several fluid, connected strokes. The signature is positioned in the upper right quadrant of the page.

**DICHIARAZIONE DI ACCETTAZIONE DELLA CANDIDATURA ALLA CARICA DI AMMINISTRATORE DI EXECUS S.P.A. E ATTESTAZIONE DELL'INESISTENZA DI CAUSE DI INELEGGIBILITÀ E DEL POSSESSO DEI REQUISITI RICHIESTI**

Il sottoscritto Andrea Stecconi, nato a Osimo, il 24 dicembre 1967, codice fiscale STCNDR67T24G157S, residente in 6874 Castel San Pietro, Strada Regina, 38

**Premesso che**

- a) È stato designato da azionisti di Execus S.p.A. quale candidato per la carica di **Amministratore** di Execus S.p.A. (la "Società") nell'ambito dell'assemblea dei soci della Società convocata in unica convocazione per il giorno 30 aprile 2025.
- b) È a conoscenza dei requisiti che la disciplina legislativa e regolamentare vigente e lo Statuto Sociale prescrivono per l'assunzione della carica di Amministratore della Società;

sotto la propria ed esclusiva responsabilità, ai sensi di legge e dello statuto della Società, nonché per gli effetti di cui all'art. 76 del D.P.R 28 dicembre 2000, n. 445 per le ipotesi di falsità in atti e di dichiarazioni mendaci,

**dichiara**

- A) Di accettare la candidatura e l'eventuale nomina alla carica di Amministratore di Execus S.p.A.;
- B) Di non essere candidato in alcuna altra lista per l'elezione del Consiglio di Amministrazione della Società;
- C) Di essere a conoscenza dei requisiti che la normativa vigente prescrive per l'assunzione della predetta carica;
- D) Di non ricadere in alcuna situazione di ineleggibilità, decadenza e/o incompatibilità prevista per la carica di Consigliere della Società dalle vigenti disposizioni di legge;
- E) Di non trovarsi nelle condizioni di ineleggibilità e decadenza previste dall'articolo 2382 del codice civile;
- F) Di essere in possesso dei requisiti di onorabilità per la carica di amministratore previsti dal combinato disposto degli articoli 147-quinquies e 148 del D.Lgs 58/1998.
- G) Di non aver riportato in Stati esteri condanne penali o altri provvedimenti sanzionatori per fattispecie corrispondenti a quelle che comporterebbero, secondo l'ordinamento italiano, la perdita dei requisiti di onorabilità;
- H) Di non essere soggetto a interdizioni dall'ufficio di amministratore adottate nei suoi confronti in uno Stato membro dell'Unione Europea;
- I) Di poter dedicare il tempo necessario allo svolgimento dei compiti di Consigliere di Amministrazione della Società, anche tenendo conto dell'impegno connesso alle proprie attività lavorative e professionali e del numero di cariche ricoperte quale componente degli organi amministrativi o di controllo di altre società;
- J) Di non svolgere alcuna attività in concorrenza con quella della Società.

Il sottoscritto si impegna a comunicare tempestivamente al Consiglio di Amministrazione della Società eventuali variazioni della presente dichiarazione e di produrre, su richiesta della Società, la documentazione idonea a confermare la veridicità dei dati qui dichiarati.

Di seguito l'elenco degli incarichi di amministrazione e controllo ricoperti in altre società, aggiornati alla data della presente dichiarazione:


- CEO della società Defenx sa (in fase di liquidazione).

Si allega il *curriculum vitae*.

Il sottoscritto autorizza il trattamento dei dati personali raccolti ai sensi della normativa vigente ed esclusivamente per le finalità per cui vengono resi.

Luogo e data

Milano, 21 aprile 2026

In fede  
Amh. 

## Contact

andrea.stecconi@gmail.com

www.linkedin.com/in/andrea-stecconi (LinkedIn)

www.execus.com (Company)

## Top Skills

Start-ups

Product Management

Business Strategy

## Languages

Italian

English

## Certifications

LinkedIn approved sales navigator trainer

LinkedIn instruct program

# Andrea Stecconi

CEO Execus S.p.a.

Lugano Metropolitan Area

## Summary

Execus help B2B sales teams DESIGN and EXECUTE their strategies to develop more business using social networks. Throughout Europe, Latin America and Asia we help with Social Selling Consulting and Training, LinkedIn presence and Marketing campaigns outsourcing and Sales systems integration.

---

## Experience

Execus

6 years 5 months

Group CEO

April 2025 - Present (1 year 1 month)

Switzerland

CEO at Execus SA

December 2019 - April 2025 (5 years 5 months)

Switzerland

Execus help B2B sales teams DESIGN and EXECUTE their strategies to develop more business using social networks. Throughout Europe, Latin America and Asia we help with Social Selling Consulting and Training, LinkedIn presence and Marketing campaigns outsourcing and Sales systems integration.

Defenx PLC

16 years 3 months

CEO - Defenx SA

April 2018 - April 2025 (7 years 1 month)

Switzerland

Founded in 2009, Defenx is a cyber security company that offers a range of products for the mobile, PC and network security markets.

Defenx was admitted to trading on AIM on 3 December 2015 and acquired Memopal Srl in August 2016, which has allowed the Company to diversify its product portfolio and grow its customer base by adding proprietary cloud backup and synchronisation technology as well as new channel partners.

Defenx Plc - Chief Executive  
June 2014 - April 2018 (3 years 11 months)  
London

Defenx SA - CEO and Founder  
February 2009 - May 2014 (5 years 4 months)  
Ticino, Switzerland

Conflavoro PMI  
presidente Conflavoro PMI Ancona  
January 2020 - September 2020 (9 months)  
Ancona Area, Italy

Conflavoro PMI è una associazione datoriale che fornisce a tutti gli associati assistenza e affiancamento nella vita imprenditoriale. Fa questo offrendo servizi come accesso al credito, tutela legale, consulenza finanziaria, assistenza e formazione in ambito di salute e sicurezza sui luoghi di lavoro, rappresentanza sindacale a favore dell'intera impresa. Prestando inoltre un'attenzione particolare alla gestione effettiva dei Contratti Collettivi Nazionali del Lavoro.

EXA Media spa  
CEO  
January 1999 - January 2009 (10 years 1 month)

Nata nel 1999 come casa editrice di contenuti multimediali, Exa si specializza in particolare nella realizzazione di corsi multimediali su cd-rom con contenuti propri e sviluppati internamente da un team di professionisti del settore informatico. Successivamente il suo catalogo e' stato ampliato con l'inserimento di software, applicativi e titoli dedicati all'intrattenimento home video, commercializzati in Italia su licenza.

---

## Education

istituto tecnico commerciale Benincasa Ancona  
Diploma Istituto Tecnico e Professionale, Economia



**DICHIARAZIONE DI ACCETTAZIONE DELLA CANDIDATURA ALLA CARICA DI AMMINISTRATORE DI EXECUS S.P.A. E ATTESTAZIONE DELL'INESISTENZA DI CAUSE DI INELEGGIBILITÀ E DEL POSSESSO DEI REQUISITI RICHIESTI**

Il sottoscritto Lorenzo Lomartire, nato a Lecce, il 31 marzo 1971, codice fiscale LMRLNZ71C31E506I, residente in Montevarchi via Leoncavallo, 15

**Premesso che**

- a) È stato designato da azionisti di Execus S.p.A. quale candidato per la carica di **Amministratore** di Execus S.p.A. (la "Società") nell'ambito dell'assemblea dei soci della Società convocata in unica convocazione per il giorno 30 aprile 2025.
- b) È a conoscenza dei requisiti che la disciplina legislativa e regolamentare vigente e lo Statuto Sociale prescrivono per l'assunzione della carica di Amministratore della Società;

sotto la propria ed esclusiva responsabilità, ai sensi di legge e dello statuto della Società, nonché per gli effetti di cui all'art. 76 del D.P.R 28 dicembre 2000, n. 445 per le ipotesi di falsità in atti e di dichiarazioni mendaci,

**dichiara**

- A) Di accettare la candidatura e l'eventuale nomina alla carica di Amministratore di Execus S.p.A.;
- B) Di non essere candidato in alcuna altra lista per l'elezione del Consiglio di Amministrazione della Società;
- C) Di essere a conoscenza dei requisiti che la normativa vigente prescrive per l'assunzione della predetta carica;
- D) Di non ricadere in alcuna situazione di ineleggibilità, decadenza e/o incompatibilità prevista per la carica di Consigliere della Società dalle vigenti disposizioni di legge;
- E) Di non trovarsi nelle condizioni di ineleggibilità e decadenza previste dall'articolo 2382 del codice civile;
- F) Di essere in possesso dei requisiti di onorabilità per la carica di amministratore previsti dal combinato disposto degli articoli 147-quinquies e 148 del D.Lgs 58/1998.
- G) Di non aver riportato in Stati esteri condanne penali o altri provvedimenti sanzionatori per fattispecie corrispondenti a quelle che comporterebbero, secondo l'ordinamento italiano, la perdita dei requisiti di onorabilità;
- H) Di non essere soggetto a interdizioni dall'ufficio di amministratore adottate nei suoi confronti in uno Stato membro dell'Unione Europea;
- I) Di poter dedicare il tempo necessario allo svolgimento dei compiti di Consigliere di Amministrazione della Società, anche tenendo conto dell'impegno connesso alle proprie attività lavorative e professionali e del numero di cariche ricoperte quale componente degli organi amministrativi o di controllo di altre società;
- J) Di non svolgere alcuna attività in concorrenza con quella della Società.

Il sottoscritto si impegna a comunicare tempestivamente al Consiglio di Amministrazione della Società eventuali variazioni della presente dichiarazione e di produrre, su richiesta della Società, la documentazione idonea a confermare la veridicità dei dati quivi dichiarati.

Di seguito l'elenco degli incarichi di amministrazione e controllo ricoperti in altre società, aggiornati alla data della presente dichiarazione:


- Presidente del CDA e AD della società Differens srl
- Presidente del CDA della società Vanilla Marketing srl
- Consigliere del CDA della società Blue Stark Capital srl

Si allega il Curriculum Vitae.

Il sottoscritto autorizza il trattamento dei dati personali raccolti ai sensi della normativa vigente ed esclusivamente per le finalità per cui vengono resi.

Luogo e data

Milano, 21 aprile 2026

 **In fede**

## Contatta

+39 347 6120785 (Mobile)  
lorenzo.lomartire@execus.com

[www.linkedin.com/in/lorenzo-lomartire](http://www.linkedin.com/in/lorenzo-lomartire) (LinkedIn)

## Competenze principali

Board development  
Relazioni con i dipendenti  
Sviluppo vendite

# Lorenzo Lomartire

Execus SpA | CEO Differens Srl | Digital marketing | Agenti AI | Lead generation | Soluzioni ESG | Marketing e sales intelligence |  
Milano, Lombardia, Italia

## Riepilogo

Mi occupo da oltre 20 anni di consulenza e servizi professionali per Aziende in ambito B2B. Ho ricoperto il ruolo di account, quello di coordinatore d'area ed ora quello di Amministratore delegato e Presidente del Consiglio di Amministrazione di Differens, società del gruppo Execus SpA (quotato in Borsa). Credo che, per far bene e con passione ♥ il proprio lavoro, sia necessario: 1## conoscersi 2## dialogare in trasparenza 3## scoprire le esigenze e le possibili soluzioni 4## valutare una collaborazione 5## formulare un'offerta e... # evitare coloro che vogliono solo perdere tempo cioè gli eterni indecisi che, per non rischiare di sbagliare, rimandano all'infinito ogni decisione e non si accorgono che nel frattempo gli altri (i competitor) sono già andati avanti!! Se ti interessa saperne di più non esitare.....fai prima a chiamarmi al 347 6120785

---

## Esperienza

### Differens®

Amministratore delegato  
febbraio 2026 - Present (3 mesi)

Differens Srl, società del gruppo Execus quotato al EGM, si occupa di digital, marketing ed innovation offrendo alle imprese consulenza e servizi nelle aree digital, marketing, comunicazione e web.

La mission di Differens (dal latino differenza) consiste nell'individuare e sviluppare la "differenza" più rilevante del prodotto, del servizio, del brand, valorizzandola e comunicandola in modo appropriato.

Principali aree di competenza: marketing e brand positioning, web development, digital marketing, comunicazione, UX & web design, growth marketing, demand generation, software development, video storytelling.

### BSK CAPITAL

Co-fondatore  
febbraio 2026 - Present (3 mesi)

Milano

BSK Capital è la prima società nazionale di Commercialisti strutturata per connettere PMI e capitale privato.

Una piattaforma integrata che unisce presenza territoriale e team centrale specializzato in finanza straordinaria e accesso agli investitori. Blue Stark Capital nasce per colmare un vuoto strutturale del mercato: imprese solide, con potenziale di crescita, che non trovano interlocutori capaci di accompagnarle tra strategia, governance e capitale. BSK Capital ha l'obiettivo di supportare la crescita reale delle PMI.

Execus

1 anno 8 mesi

CFO Staff Director

marzo 2025 - Present (1 anno 2 mesi)

Milano

Responsabile gestione del personale dipendente e rete agenti. Supporto al CFO per altre attività delle società del Gruppo Execus.

Business Development Manager

settembre 2024 - marzo 2025 (7 mesi)

Milano, Lombardia, Italia

ZCA Digital srl

Co-fondatore

giugno 2023 - Present (2 anni 11 mesi)

Milano, Lombardia, Italia

Forvalue - Tinexta Group

Consulente aziendale

febbraio 2023 - settembre 2024 (1 anno 8 mesi)

Toscana, Italia

Sono un Consulente commerciale Forvalue all'interno delle filiali Imprese di Banca Intesa Sanpaolo

Supporto le Aziende con soluzioni di:

- ✓ finanza agevolata (contributi europei, nazionali e regionali per lo sviluppo del business)
- ✓ noleggio operativo di beni strumentali (se ti interessa conoscerne i vantaggi, chiamami)

- ✓internazionalizzazione (ricerca nuovi mercati esteri, posizionamento del prodotto all'estero)
- ✓cybersecurity per prevenire e/o risolvere attacchi informatici su siti, server e posta elettronica
- ✓digital marketing e brand identity

### Golden Group S.p.A

Consigliere d'impresa

maggio 2022 - febbraio 2023 (10 mesi)

Emilia Romagna e Toscana

Attraverso i numerosi contributi nazionali ed europei, anche a fondo perduto, supporto le Aziende che intendono effettuare investimenti per sviluppare il proprio business in Italia ed all'estero.

### Cerved Group SpA

Senior Sales Account

febbraio 2020 - maggio 2022 (2 anni 4 mesi)

Emilia Romagna e Toscana

All'interno della BU Risk di Cerved, ho supportato le Aziende, sia quelle già clienti che le potenziali, nella scelta degli strumenti più idonei per la tutela e gestione del credito spaziando dalle informazioni commerciali sulla solvibilità dei clienti ai servizi di recupero crediti, dai servizi di rating utili per accreditarsi verso controparti commerciali o finanziarie fino ai prodotti per la finanza agevolata. Ho lavorato anche nella BU Marketing occupandomi della proposta di servizi di marketing e sales intelligence, analisi di mercato e dei competitor, customer satisfaction audit.

### Execus, Connect to Social Selling

Responsabile vendite Italia

settembre 2017 - gennaio 2020 (2 anni 5 mesi)

Milano, Italia

Ho supportato Execus, realtà già presente in Italia, Spagna e Svizzera ed in altri Paesi extra-europei, nella ricerca di nuove opportunità commerciali per lo sviluppo del business in ambito B2B.

### Italiaonline

Sales Account Executive

luglio 2016 - agosto 2017 (1 anno 2 mesi)

Modena, Emilia Romagna, Italia

Gestione di oltre 400k di portafoglio clientela B2B e B2C per la vendita di servizi di comunicazione pubblicitaria on line (siti web, campagne google e

facebook, paginegialle.it, etc.) ed off line (pagine gialle carta, cinema, sky).  
Sviluppo di portafoglio con acquisizione di nuovi clienti.

Seat Pagine Gialle SpA

Senior Sales Account

giugno 2002 - giugno 2016 (14 anni 1 mese)

Modena, Emilia Romagna, Italia

Gestione e sviluppo di portafoglio clienti BtoB e BtoC per la vendita di servizi di comunicazione on line ed off line

Bayerische Vita S.p.A.

Consulente assicurativo ramo vita

1996 - 2001 (5 anni)

Ricerca di nuova clientela per la vendita di polizze vita

---

## Formazione

Università degli Studi Link

Laurea, Scienze della Politica e dei Rapporti internazionali

Università degli Studi Giustino Fortunato - Telematica

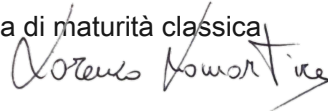
Laurea Magistrale LM in Scienze dell'Economia e della Gestione Aziendale

Università degli Studi Giustino Fortunato - Telematica

Master annuale di 1° livello in Studi Economici Avanzati, Economia aziendale/  
manageriale

Liceo Classico Statale "F. Capece"

Diploma di maturità classica



In fede