



Gennaio 2025

Min Lettura: 5 min

Numero Insights: 3

Investor Insights è la *Newsletter mensile del Gruppo Execus* dedicata agli stakeholders, contenente le informazioni più rilevanti sugli sviluppi strategici e le opportunità chiave perseguite dall'azienda.

1. Execus potenzia la rete vendita e lancia EXESA, la nuova Sales Academy.



Da giugno 2024, la **rete commerciale di Execus** è cresciuta in modo significativo, passando da 15 ad oltre **35 agenti**, raggiungendo così una presenza capillare su tutto il territorio italiano. Molti dei professionisti che la compongono provengono da **società di rilievo nel settore del digitale**, portando con sé competenze avanzate e un'esperienza consolidata.

Coordinata dai tre Direttori Vendite - *Luca Bianco, Paolo Polenta e Andrea Panzini* - la rete si distingue per un approccio fortemente orientato ai risultati e per la capacità di proporre soluzioni personalizzate.

A supporto di questa crescita, Execus rinnova il suo impegno nella **Sales Academy EXESA**, un percorso formativo dedicato alla rete commerciale. Il programma sviluppa competenze tecniche e strategiche attraverso sessioni con **CEO di aziende ed esperti del settore**, offrendo agli agenti una formazione d'eccellenza per affrontare con successo le sfide del mercato e proporre soluzioni mirate ai clienti.

2. Italia 2025-2028: La Digital Transformation come Pilastro del Business

Con il 2024 alle spalle, l'Italia si trova ad un punto cruciale della sua **trasformazione digitale**, presentando opportunità rilevanti per le aziende.

La **Relazione Digitale 2024** della Commissione Europea evidenzia che saranno investiti 32,5 miliardi di euro per colmare il divario nelle competenze digitali, adottare tecnologie come AI e Data Analytics e rafforzare l'ecosistema imprenditoriale.

Nonostante i progressi nei servizi pubblici digitali e nelle infrastrutture tecnologiche, il limitato livello di competenze digitali (45,8%) e la scarsa adozione dell'AI (5% delle imprese) restano **sfide aperte**.

Il potenziamento delle infrastrutture e l'adozione di tecnologie avanzate saranno determinanti per *migliorare l'efficacia strategica, ottimizzare i dati e rafforzare la competitività aziendale*.

[Report Completo](#)

3. Informativa su azioni proprie

Execus ha concluso l'11 gennaio 2025 il **programma di acquisto di azioni proprie** avviato a novembre 2024.

Sono state acquistate **52.000 azioni**, pari allo 0,812% del capitale sociale, al prezzo medio di 1,345 Euro per azione, per un totale di 69.960 Euro. Il programma supporta il **Piano di Stock Option e Stock Grant Execus 2024-2027** per valorizzare dipendenti e collaboratori strategici.

Per maggiori dettagli, si rimanda al comunicato stampa.

[Comunicato Stampa](#)

Execus SpA
Viale Premuda 46, 20129 Milano

Questa email è stata inviata a `{{contact.EMAIL}}`

[Annulla iscrizione](#)